

Spis treści

Wprowadzenie	11	1
Rozdział I		
Z teorii handlu międzynarodowego	23	13
1. Handel międzynarodowy w działalności gospodarczej.	23	13
2. Wokół liberalizmu i protekcyjizmu w teorii handlu między- narodowego.	25	25
3. Presje protekcyjnistyczne	28	28
4. Rola związków zawodowych w różnych systemach politycznych . . .	33	33
4.1. Konstrukcja analityczna i problem wyboru w polityce handlowej. .	34	34
5. Naciski producentów rolnych na stanowiska rządów	38	38
6. Liberalizacja handlu międzynarodowego a ochrona środowiska naturalnego ze szczególnym uwzględnieniem Chin	44	44
Rozdział II		
Teoria i praktyka działalności innowacyjnej	47	47
1. Innowacje w procesie innowacyjnym i konkurencyjności	47	47
2. System innowacyjny a proces innowacyjny	52	52
3. System innowacyjny na poziomie regionu.	55	55
4. Model potrójnej helisy we wzroście efektów innowacyjnych dla konkurencyjności	56	56
5. Charakter procesu innowacyjnego a konkurencyjność przedsiębiorstw	69	69
6. Alianse technologiczne, komplementarne i addytywne oraz konsorcja badawczo-rozwojowe.	76	76
7. Consulting, wiedzochłonne usługi biznesowe (KIBS)	79	79
8. Wpływ B+R na wzrost udziału eksportu w sprzedaży	80	80
9. Wskaźniki rozwoju gospodarczego UE i USA	82	82
10. Potencjał naukowo-badawczy	86	86

Rozdział III

Pozycja małych i średnich przedsiębiorstw Unii Europejskiej wobec ekspansji Chin

- | | |
|---|-----|
| 1. Funkcjonowanie małych i średnich przedsiębiorstw w ramach UE. | 91 |
| 2. Programy oraz fundusze strukturalne UE dla małych i średnich przedsiębiorstw | 93 |
| 3. Małe i średnie przedsiębiorstwa wobec recesji gospodarczej | 95 |
| 4. Sytuacja w wybranych branżach gospodarczych. | 102 |

Rozdział IV

Problem tworzenia nowych miejsc pracy w Unii Europejskiej

- | | |
|---|-----|
| 1. Ogólna charakterystyka rynku pracy | 110 |
| 2. Doświadczenia państw wstępujących do Unii Europejskiej | 114 |
| 3. Rynek pracy w Hiszpanii | 116 |
| 4. Fundusze strukturalne a rynek pracy w Finlandii | 116 |
| 5. Tworzenie nowych miejsc pracy ze środków unijnych. | 118 |
| 6. Bezpośrednie inwestycje zagraniczne (BIZ) a rynek pracy | 119 |
| 7. Wspólnotowe uregulowania w sferze ochrony środowiska naturalnego a rynek pracy | 122 |

Rozdział V

Unia Europejska wobec nowych wyzwań na początku XXI wieku

- | | |
|---|-----|
| 1. Zagadnienia ogólne | 124 |
| 2. Wyzwania konkurencyjne | 127 |
| 3. Programy rozwojowe UE | 129 |
| 4. Nowe warunki przyspieszonego wzrostu gospodarczego | 148 |
| 5. Projekt budżetu UE po rozszerzeniu w 2004 r. | 151 |
| 6. W kierunku gospodarki opartej na wiedzy | 154 |
| 7. Perspektywiczne efekty członkostwa w UE | 156 |

Rozdział VI

Oslabienie wsparcia europejskiego w warunkach recesji a Chiny

- | | |
|---|-----|
| 1. Unia Europejska w obliczu recesji gospodarczej. | 162 |
| 2. Stany Zjednoczone Ameryki w obliczu recesji gospodarczej | 170 |
| 3. Japonia wobec recesji gospodarczej | 173 |
| 4. Światowe skutki kryzysu i prognozy rozwoju gospodarczego | 176 |
| 5. Dylematy rozwojowe Unii Europejskiej. | 185 |

Rozdział VII

Strategia dynamicznego rozwoju Chin	195
1. Chiny w warunkach przyspieszonego wzrostu gospodarczego	195
2. Czynniki dynamicznego wzrostu gospodarczego	203
3. Od centralnego sterowania do socjalistycznej gospodarki rynkowej	211

Rozdział VIII

Podstawy polityczne i prawne stosunków handlowo-ekonomicznych Unii Europejskiej z Chinami	214
1. Podstawy polityczne stosunków ekonomicznych	214
2. Podstawy prawne	225
3. Dialogi sektorowe między Unią Europejską a Chinami	227

Rozdział IX

Stosunki handlowo-ekonomiczne Unii Europejskiej z Chinami	238
1. Główne czynniki rozwoju i instrumenty wspólnej polityki handlowej Unii Europejskiej wobec Chin	238
2. Wzrost dynamiki wymiany handlowej UE z Chinami	241
3. Zmiany w strukturze towarowej wymiany handlowej UE z Chinami	249
4. Poziom bezpośrednich inwestycji zagranicznych Unii Europejskiej w Chinach	259
5. Zwiększanie bezpośrednich inwestycji zagranicznych Chin w UE	267

Rozdział X

Usługi w stosunkach ekonomicznych między Unią Europejską i Chinami	270
1. Uwagi ogólne	270
2. Teoretyczne podstawy rozwoju usług	272
3. Sektor usług w gospodarce	288
4. Między liberalizacją i protekcyjnym przepływów usługowych	304

Rozdział XI

Offshoring usług	318	8
1. Ogólna charakterystyka delokalizacji usług	318	8
2. Formy wydzielania funkcji biznesowych firm za granicę	325	5
2.1 Motywy, korzyści i ograniczenia przenoszenia usług za granicę	327	7
3. Kierunki przenoszenia funkcji biznesowych za granicę	333	3
4. Kontrowersje wokół offshoringu	340	0

Rozdział XII

Unia Europejska i Chiny w GATS-WTO	347
1. Unia Europejska a negocjacje usługowe GATS w ramach WTO	347
2. Przepływ osób fizycznych świadczących usługi	357
3. Specjalne traktowanie krajów rozwijających się przez Unię Europejską w kwestiach usługowych	365

Rozdział XIII

Od wielostronnego systemu handlu międzynarodowego WTO do wzrostu znaczenia interesów narodowych i dwustronnych porozumień handlowych	367
1. Stanowisko negocjacyjne Unii Europejskiej w ramach WTO w toku Rundy Doha	367
2. Wzrost tendencji do porozumień dwustronnych UE i Chin w handlu międzynarodowym	373
3. UE i Chiny wobec wpływu reguł handlowych na niezależność handlu światowego	378
4. UE i Chiny wobec prób przeciwdziałania niestabilności cen na rynku światowym poza WTO	381
5. Surowcowa strategia handlowa UE i Chin, instrumenty rozwoju i nowe możliwości w zakresie badań, innowacji oraz umiejętności	384
6. Przyszłe kierunki realizacji inicjatyw UE i Chin na rzecz surowców	387
7. UE i Chiny wobec przeciwdziałania niestabilności cen na artykuły rolne na rynku światowym	397
8. UE i Chiny wobec nowych wyzwań dla rynków rolnych	398
9. UE i Chiny a bezpieczeństwo żywnościowe	401
10. Unia Europejska i Chiny wobec innych surowców na rynku światowym	404
11. UE i Chiny wobec rosnącej wzajemnej zależności rynków towarowych i powiązanych z nimi rynków finansowych	405
12. UE i Chiny wobec zwiększenia integralności i przejrzystości rynków towarowych instrumentów pochodnych	407

Rozdział XIV

Unia Europejska i Chiny wobec protekcjonizmu regulacyjnego w handlu międzynarodowym	412
1. Protekcjonizm regulacyjny w handlu międzynarodowym	412
2. Współpraca w dziedzinie normalizacji	419
3. Porozumienie WTO w sprawie Technicznych Barrier Handlowych (TBT) oraz Porozumienie Sanitarne i Fitosanitarne (SPS)	421
4. Ochrona środowiska naturalnego w regulacjach WTO	422

5. Nowe podejście do harmonizacji przepisów technicznych oraz do systemu oceny zgodności w UE	425
6. W kierunku reform WTO.	431
7. Wzrost roli i znaczenia grupy G20	434

Rozdział XV

Wokół Nowego Jedwabnego Szlaku	443
1. Sytuacja na Morzu Południowochińskim	443
2. Interesy chińskie	448
3. Gwadar Port – kluczowy punkt Nowego Jedwabnego Szlaku	455
4. Kontrowersje wokół Nowego Jedwabnego Szlaku	457
5. Nowy Jedwabny Szlak a Polska	461
6. Powrót systemu trybutarnego?	465
7. Ocena Nowego Jedwabnego Szlaku	466
7.1. Rozwój infrastruktury	468
7.2. Kraje mogące wpaść w pułapkę zadłużenia.	468
7.3. „Pas i Szlak” a możliwości kryzysu zadłużenia na świecie	471
7.4. Opozycja państw Zachodu wobec „Nowego Jedwabnego Szlaku”	471

Rozdział XVI

Perspektywy współpracy Unii Europejskiej i Chin.	475
1. Wokół perspektywicznych konsekwencji intensywnego rozwoju gospodarczego Chin	475
2. Chiny wobec wielostronnej liberalizacji handlu międzynarodowego, symboliczny charakter WTO i dalszy wzrost znaczenia porozumień bilateralnych	479
3. Ocena i perspektywy kontynuacji dotychczasowej współpracy handlowo-ekonomicznej między Unią Europejską a Chinami	481

Zakończenie	505
------------------------------	------------

Spis literatury.	527
---------------------------------	------------